**广发银行乌鲁木齐分行招聘岗位及应聘条件**

**（一）同城支行 理财经理 （1人）**

岗位职责：

1.积极自主营销或促成客户经理推荐的客户开立有效账户；

2.完成岗位业绩指标，展示广发高端零售品牌的良好形象；

3.维护新、老客户，并通过持续的优质服务有效实现客户的挖潜与升级；

4.配合其他部门实现交叉销售。

应聘条件：

1、经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2、1年以上金融相关工作经历,其中从事零售业务1年以上者优先考虑；

3、熟悉相关国家法律、法规和零售业务，具备良好的业务拓展能力和客户服务、风险防范意识；

4、取得理财从业、保险代理资格、黄金交易资格或AFP、CFP等相关资质者优先考虑，拥有客户资源者，优先考虑；

5、遵纪守法，诚信记录良好。

**（二）同城支行 市场拓展经理 （1人）**

岗位职责：

1. 根据总行信用卡业务的发展战略及分行总体发展规划，负责分行信用卡业务营销推广工作；
2. 开发与维护还款渠道、用卡环境，完成信用卡业务发展指标；
3. 维护重点合作方客户，确保分行信用卡业务各项指标的完成，推动分行信用卡业务快速发展，提高市场竞争力。

应聘条件：

1、经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2、1年以上金融相关工作经历,其中从事零售业务1年以上者优先考虑；

3、熟悉相关国家法律、法规和零售业务，具备良好的业务拓展能力和客户服务、风险防范意识；

4、拥有客户资源者，优先考虑；

5、遵纪守法，诚信记录良好。

**（三）异地支行（昌吉支行） 市场营销部主任 （1人）**

岗位职责：

1. 根据分行个人银行业务发展战略和年度经营计划，制定网点对个金业务营销计划和重点客户经营计划。
2. 负责开展个金业务产品的营销工作，随时向上级管理者反馈工作进展，并按季提交分析报告，提出改进建议。
3. 优化客户关系管理，发展和维护新老客户，降低客户流失率。
4. 负责个人业务高端客户的开发、管理和维护工作。
5. 负责网点个金客户经理团队的管理，定期开展指导、培训和绩效考核工作，提升团队营销水平。
6. 检查、判断、监测和报告个金业务合规风险，推动合规性内控管理。
7. 协助网点负责人完成相关业绩指标。

应聘条件：

1、经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2.4年以上金融经济相关工作经历，从事零售业务营销工作经历不少于3年；

3、熟悉相关国家法律、法规和零售业务，具备良好的业务拓展能力和客户服务、风险防范意识；

4、取得理财从业、保险代理资格、黄金交易资格或AFP、CFP等相关资质者优先考虑，拥有客户资源者，优先考虑；

5、遵纪守法，诚信记录良好。

**（四）异地支行（昌吉支行） 行政文秘 （1人）**

岗位职责：

1.负责公文管理、印章管理、保密管理；

2.宣传信息及重要文字上报；

3.会议及会务管理、财务报账管理；

4.后勤管理工作、工会、扶贫、党建、纪检监察等工作；

5.档案管理、督查督办及部门协作；

6.人事相关工作的对接、行政值班管理等。

应聘条件：

1、经济、金融、法律、中文、新闻类专业本科及以上学历；

2、具备1年以上行政管理工作经验；

3、熟悉相关国家法律、法规；

4、遵纪守法，诚信记录良好。

**（五）异地支行（昌吉支行） 个贷业务受理岗 （1人）**

岗位职责：

1. 负责与客户经理进行贷款申请资料交接，并做好交接记录。
2. 按照进件资料清单对个贷申请资料进行受理，检查所有贷款申请资料的完整性、准确性和规范性。
3. 负责对业务签批表有权签批人的授权权限进行复核。
4. 有权拒绝受理不符合进件要求的贷款申请，并做好上报客户经理和拒绝原因记录。
5. 负责对受理进件的贷款申请在零售信贷管理系统中创建贷款基础信息，打印主条码与分类条码，并将申请资料进行分类排序。
6. 负责扫描资料并做好记录，及时处理业务流程中的各项退补件要求，统一分配退补件任务。
7. 扫描外包模式下，负责保管未完成审批的贷款申请资料。
8. 其他与贷款申请进件受理相关的工作。

应聘条件：

1、经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2、1年以上银行营销服务工作经历，从事零售信贷业务1年以上者优先考虑；

3、熟悉相关国家法律、法规和零售信贷业务，具备良好的客户服务、风险防范意识；

4、遵纪守法，诚信记录良好。

**（六）异地支行（昌吉支行） 零售信贷客户经理 （1人）**

岗位职责：

1.负责分行个贷相关业务客户开发及维护工作；

2.负责对个贷业务背景、资料的真实性、合法性进行收集和调查；

3.负责个贷营销业务过程中的风险把控；

4.承办部领导交办的其它工作。

应聘条件：

1、经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2、1年以上银行营销服务工作经历，从事零售信贷业务1年以上者优先考虑；

3、熟悉相关国家法律、法规和零售信贷业务，具备良好的客户服务、风险防范意识；

4、具有良好的沟通协调能力，具备市场营销经验者优先考虑；

5、遵纪守法，诚信记录良好。

**（七）异地支行（昌吉支行） 国寿渠道客户经理 （1人）**

岗位职责：

1. 负责分行国寿渠道相关业务客户开发及维护工作。
2. 负责分行国寿客户迁徙、国寿渠道有效户转介（包括私人银行客户、贵宾客户、准贵宾客户）等各类业务营销。
3. 负责国寿渠道有效户、AUM、中间业务收入、个贷等综合金融业务开发及维护工作。
4. 承办部领导交办的其它工作。

应聘条件：

1、经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2、1年以上金融经济相关工作经历,从事银行零售业务1年以上者优先考虑；

3、具有理财从业、保险代理资格、黄金交易资格或AFP、CFP等相关资质可优先考虑；

4、熟悉相关国家法律、法规和零售业务，具备良好的业务拓展能力和客户服务、风险防范意识；

5、遵纪守法，诚信记录良好。

**（八）异地支行（昌吉支行） 市场拓展经理 （1人）**

岗位职责：

1. 根据总行信用卡业务的发展战略及分行总体发展规划，负责分行信用卡业务营销推广工作；
2. 开发与维护还款渠道、用卡环境，完成信用卡业务发展指标；
3. 维护重点合作方客户，确保分行信用卡业务各项指标的完成，推动分行信用卡业务快速发展，提高市场竞争力。

应聘条件：

1、经济、金融、财会、营销类专业本科及以上学历；

2、1年以上金融相关工作经历,其中从事零售业务1年以上者优先考虑；

3、熟悉相关国家法律、法规和零售业务，具备良好的业务拓展能力和客户服务、风险防范意识；

4、拥有客户资源者，优先考虑；

5、遵纪守法，诚信记录良好。