恒丰银行青岛分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘 人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	青岛分行	运营管理部支 付结算管理岗	专业类	1		(1)根据分行下达的经营指标,结合目标客群分布情况,有效制定营销计划,完成辖内、辖外银行、公募、私募、保险、理财子等金融同业机构的开发、维护及综合服务; (2)在控制负债成本的基础上,开拓包括银行、公募等金融机构客户,开展包括但不限于同存活期、定期、同业存单等负债端业务;(3)完成同业客户授信工作,推动资产类客户于我行授信工作的顺利开展;积极推动负债端客户对我行授信准入及额度批复;4.做好票据直贴业务落地、票据业务合作渠道的拓展和维护,票据转帖交易对手的累计和开拓;5.开拓银行、基金、券商等托管客户渠道,实现托管业务营销落地;6.完成部门交办的其他工作。	上学历; (2)40周岁(含)以下,具有相关岗位工作年限2年(含)以上; (3)具有较强的人际沟通能力,团队协作能力,能承受较强的工作压力,具备良好的职业操守、责任心强; (4)熟练使用EXCEL、PPT等办公软件,具备较强
2	青岛分行	同业团队负责 人	销售类	1		(1) 根据分行下达的经营指标,结合目标客群分布情况,有效制定营销计划,完成辖内、辖外银行、公募、私募、保险、理财子等金融同业机构的开发、维护及综合服务; (2) 在控制负债成本的基础上,开拓包括银行、公募等金融机构客户,开展包括但不限于同存活期、定期、同业存单等负债端业务; (3) 完成同业客户授信工作,推动资产类客户于我行授信工作的顺利开展;积极推动负债端客户对我行授信准入及额度批复; (4) 做好票据直贴业务落地、票据业务合作渠道的拓展和维护,票据转帖交易对手的累计和开拓; (5) 开拓银行、基金、券商等托管客户渠道,实现托管业务营销落地; (6) 完成部门交办的其他工作。	(2)50周岁(含)以下,具有3年(含)以上同业、
3	青岛分行	同业客户经理 岗	销售类	若干	青岛	(1)完成团队下达的业务营销、客户拓展计划和KPI考核指标; (2)分析客户需求及产品特点,开展同业存单、信用债等相关 产品的综合营销; (3)维护同业客户资源,向同业客户开展理财代销等业务营销,并持续做好产品落地和后续服务; (4)撰写同业客户授信报告,完成同业客户授信上报; (5)票据、托管等业务合作渠道的维护与积累; (6)完成领导交办的其他工作。	(1)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2)45周岁(含)以下,具有2年(含)以上同业、 投行、金市或资管营销经验; (3)具有较强的营销能力,抗压能力、逻辑思维能力及沟通协调能力; (4)具有高度的责任心和职业道德。

备注:年龄、工作年限、学历等计算截止时间为简历投递时间。