

恒丰银行北京分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	北京分行	营销团队负责人	销售类	若干	北京	<p>(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定本单位的实施方案并组织实施，带领员工全面完成分行下达的各项考核指标；</p> <p>(2) 负责本单位业务日常管理工作，加强风险管理，抓好文明优质服务，依法合规开展支付结算业务及其他工作，积极履行社会责任；</p> <p>(3) 负责组织本单位存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销；</p> <p>(4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作，切实加强风险防控工作；</p> <p>(5) 带领团队不断提高金融服务水平，深入全面地研究客户的情况，与客户探讨合作方案，同时不断发掘客户的潜在金融需求，及时提出金融创新服务建议；</p> <p>(6) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历；</p> <p>(2) 50周岁（含）以下，3年（含）以上相关岗位工作年限；</p> <p>(3) 熟悉银行业务，熟悉企业财务和相关经济政策，拥有较丰富的客户资源，有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力；</p> <p>(4) 具备较强的营销意识、团队管理及协调能力，业绩表现良好；</p> <p>(5) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>
2	北京分行	对公客户经理岗	销售类	若干	北京	<p>(1) 负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告，实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回；</p> <p>(2) 积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户；</p> <p>(3) 在选择优良客户、及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险，确保客户和恒丰银行的资产安全；</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历；</p> <p>(2) 45周岁（含）以下；</p> <p>(3) 2年（含）以上相关岗位工作年限，或金融、会计、财务、工商管理相关专业毕业；</p> <p>(4) 熟悉商业银行公司业务操作，熟悉当地市场，具有丰富的客户资源；</p> <p>(5) 具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑；</p> <p>(6) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>
3	北京分行	机构客户经理岗	销售类	若干	北京	<p>(1) 负责开发与维护财政、社保、政府、事业单位、社会团体等客户；</p> <p>(2) 负责客户综合金融服务方案的撰写，系统需求报告撰写；</p> <p>(3) 负责机构客户日常维护及领导安排的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历；</p> <p>(2) 年龄45周岁（含）以下；</p> <p>(3) 3年（含）以上相关岗位工作经验，具备较强的沟通和服务意识，团队合作意识；较好的政策分析能力、系统平台需求分析能力；</p> <p>(4) 具有从事政府机构客户服务工作3年以上工作经验者在同等条件下优先考虑；</p> <p>(5) 具备良好的个人品质、职业道德修养及较强的敬业精神，无违规违纪行为及其他不良行为。</p>
4	北京分行	个贷客户经理	销售类	若干	北京	<p>(1) 开拓与维护个人住房按揭业务合作项目和渠道；</p> <p>(2) 负责个人住房按揭、个人信用消费贷等产品的营销推介，解答客户咨询和疑问，受理客户贷款申请并收集客户相关资料；采取有效措施，确保完成个人年度任务目标；</p> <p>(3) 按照行内相关管理制度的要求做好客户贷前、贷中、贷后相关工作；</p> <p>(4) 部门负责人交办的其它工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科（含）以上学历；</p> <p>(2) 40周岁（含）以下，具有3年（含）以上相关岗位工作经验；</p> <p>(3) 熟悉个人住房按揭、个人消费贷产品和业务流程及主要风险控制点，有银行同业或头部二手房经纪公司相关从业经验者优先；</p> <p>(4) 拥有较为丰富的本地市场资源（优质开发商一手楼盘资源或头部二手房经纪公司资源），具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力，业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
5	北京分行	网点客户经理 (财富类)	销售类	若干	北京	<p>(1) 负责客户的维护及拓展, 积极挖掘和拓展中高端客户, 扩大核心客户群和贵宾客户群;</p> <p>(2) 积极配合团队工作, 根据营销目标制定并实施营销计划, 合规经营, 完成绩效目标;</p> <p>(3) 制定满足客户需求的综合理财服务方案, 为客户提供理财咨询等全方位的金融服务, 提升所管理的客户金融总资产和客户综合贡献度, 有效防范风险等;</p> <p>(4) 根据本单位队伍发展需求, 参与制定、执行员工培训带教计划, 参加支行组织的晨夕会等营销活动;</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历;</p> <p>(2) 45周岁(含)以下;</p> <p>(3) 2年(含)以上相关岗位工作年限, 或金融、会计、财务、工商管理相关专业毕业;</p> <p>(4) 充分了解和掌握个人理财业务相关法律法规、监管要求和行政规章等; 熟悉银行个人业务产品和金融理财知识; 掌握理财业务操作技能, 具有较强的沟通能力、营销能力和客户服务意识;</p> <p>(5) 普通话标准, 形象气质佳, 熟悉个人金融产品;</p> <p>(6) 具有AFP/CFP证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先考虑;</p> <p>(7) 符合监管部门要求的任职资格条件。</p>
6	北京分行	综合柜员岗	技能类	若干	北京	<p>(1) 受理客户业务办理申请, 正确、高效地处理各项业务;</p> <p>(2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易, 配合做好查询、冻结、扣划等业务, 积极配合各项内外部检查;</p> <p>(3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品;</p> <p>(4) 营业期间, 按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料;</p> <p>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上学历;</p> <p>(2) 35周岁(含)以下;</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验, 或金融、会计、财务、工商管理相关专业毕业;</p> <p>(4) 形象气质佳, 具有良好的语言表达能力和沟通能力;</p> <p>(5) 具有较强的工作责任心和团队协作精神;</p> <p>(6) 具备银行业从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先。</p>