

恒丰银行广州分行社会招聘岗位汇总表（2024年）

序号	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件	岗位投递链接
1	直属业务团队负责人	销售	若干	广州	(1) 负责制定营销团队的经营目标和工作计划； (2) 负责组织推动营销团队的业务开展，保证各项任务目标的实现； (3) 负责运用其市场拓展经验及资源，开拓市场，做好客户开发与维护； (4) 负责组织下属成员贯彻执行业务流程及相关管理制度，保障团队合规经营，防控业务风险； (5) 负责做好团队内部管理、制度建设与团队建设，提高团队人员工作能力与业务水平，确保各项工作顺利开展； (6) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 年龄50周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具有较强的市场开拓能力和营销管理能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务知识、熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 熟悉银行业务和本地金融市场状况，有丰富的客户资源。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd3a5d3716007fb277b7&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
2	小微业务团队负责人	销售	若干	广州	(1) 对分行小微业务的营销工作进行有效管理，制定营销团队的经营目标和工作计划，组织推动小微业务各项营销工作的落地； (2) 积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新的小微客户； (3) 选择优良客户、及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险； (4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。 (5) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 年龄45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具有较强的市场开拓能力和团队管理能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 熟悉银行业务和本地金融市场状况，有丰富的客户资源。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd4af8fe3bb07bbc49256&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
3	同业团队负责人	销售	若干	广州	(1) 负责制定同业营销团队的经营目标和工作计划； (2) 负责组织推动营销团队的业务开展，保证各项任务目标的实现； (3) 负责运用其市场拓展经验及资源，开拓同业市场，做好客户开发与维护； (4) 负责组织下属成员贯彻执行业务流程及相关管理制度，保障团队合规经营，防控业务风险； (5) 负责做好团队内部管理、制度建设与团队建设，提高团队人员工作能力与业务水平，确保各项工作顺利开展； (6) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 年龄45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具有较强的市场开拓能力和团队管理能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 熟悉银行业务和本地金融市场状况，有丰富的客户资源。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd53d8fe3bb07bbc49257&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
4	机构金融团队负责人	销售	若干	广州	(1) 对分行机构金融业务的营销工作进行有效管理，确定及调整团队营销策略，组织推动小微业务各项营销工作的落地； (2) 积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新的机构金融业务客户； (3) 选择优良客户、及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险； (4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。	(1) 大学（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 年龄45周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具有较强的市场开拓能力和团队管理能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 具有较强的市场开拓能力和团队管理能力，有丰富的客户资源。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd5b40f86f307aa8d0c0d&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
5	公司客户经理	销售	若干	广州	(1) 销售银行全系列产品的，创造效益，负责对客户的各项授信流程操作及流程管理。 (2) 积极拓展市场，主动营销客户，传递我行金融产品信息。 (3) 提高业务发展质量，及时发现风险并采取有效措施化解风险。 (4) 推进新的金融产品和服务项目，积极为客户提供优质服务，维护银行声誉。 (5) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具备较强的营销意识和营销能力。熟悉本地金融市场和商业银行公司业务操作； (5) 具有稳定的客户资源和较强的客户服务意识。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd621760c3807bcaa98df&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
6	机构客户经理	销售	若干	广州	(1) 负责开展机构客户营销活动，进行市场拓展，分析和发现客户需求，实现金融产品销售，落实营销任务。 (2) 负责制定机构金融业务营销方案及综合金融服务方案。 (3) 负责对管辖客户和业务进行投后管理工作。 (4) 负责执行业务相关政策制度，防范各类风险。 (5) 负责存量客户关系的维护和管理，定期拜访、联系客户、提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具备较强的营销意识和营销能力。熟悉本地金融市场和商业银行机构业务操作； (5) 具有稳定的客户资源和较强的客户服务意识。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd693760c3807bcaa98e0&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
7	小微客户经理	销售	若干	广州	(1) 负责开拓市场，营销小微客户； (2) 确保小微业务发展质量，防范和化解各类风险； (3) 负责客户关系的维护与管理，为客户提供优质、高效的服务； (4) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具备较强的营销意识和营销能力。熟悉本地金融市场和商业银行小微业务操作。具备客户资源； (5) 具有稳定的客户资源和较强的客户服务意识。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd74bd3716007fb277b8&projectId=63e1b8bba9994087bceb800

序号	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件	岗位投递链接
8	零售客户经理	销售	若干	广州	(1) 负责客户的维护及拓展，积极挖掘和拓展中高端客户，扩大核心客户群和贵宾客户群； (2) 积极配合团队工作，根据营销目标制定并实施营销计划，合规经营，完成绩效目标； (3) 制定满足客户需求的综合理财服务方案，为客户提供理财咨询等全方位的金融服务，提升所管理的客户金融总资产和客户综合贡献度，有效防范风险等； (4) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 45周岁(含)以下，相关岗位工作年限2年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具备较强的营销意识和营销能力。熟悉本地市场和商业银行零售业务操作。从事零售客户的拓展和零售产品的交叉销售，具备一定的财富、按揭楼盘或代发工资客户资源。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd7d0760c3807bcaa98e1&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
9	同业客户经理	销售	若干	广州	(1) 负责辖内同业金融机构客户的关系维护，开展同业业务营销，包括但不限于同业负债、票据、托管、债券等业务； (2) 负责同业授信客户的贷前尽调、方案制定以及出账贷后管理工作，确保资产类业务的目标达成； (3) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 年龄45周岁(含)以下，相关岗位工作年限2年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 熟悉银行业务和本地金融市场状况，了解国家经济、金融方针政策，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，具备一定客户资源。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd876760c3807bcaa98e2&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
10	私人银行客户经理	销售	若干	广州	(1) 负责私人银行客户关系维护与管理，开展私人银行客户开发及潜在私人银行客户提升工作； (2) 了解客户需求，为私人银行客户提供个性化、全方位的财富管理、资产配置服务及其他综合增值服务； (3) 参与实施总、分行组织的私人银行营销活动，开展私人银行客户的零售产品交叉销售，提升综合收益； (4) 搜集反馈私人银行客户需求，为总分行私人银行产品和服务策略提供建议； (5) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 40周岁(含)以下，相关岗位工作年限3年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具备较好的形象和气质。具有较强的营销意识和营销能力。熟悉本地市场，有丰富的客户资源； (5) 具备AFP/CFP(金融理财师)、证券、保险、外汇、基金等从业资格证书。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd8ec8fe3bb07bbc49258&projectId=63e1b8bba9994087bceb800
11	理财经理	销售	若干	广州	(1) 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档； (2) 负责潜在客户的营销，通过有针对性的服务，将其转化为本行客户； (3) 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案，进行一对一的理财服务； (4) 解答客户理财业务咨询，协助客户办理有关非现金交易类业务； (5) 搜集并反馈客户需求，提出零售产品及服务的合理化建议； (6) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 40周岁(含)以下，相关岗位工作年限2年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具备较好的形象和气质。具有较强的营销意识和营销能力。熟悉本地市场，有丰富的客户资源； (5) 具备AFP/CFP(金融理财师)、证券、保险、外汇、基金等从业资格证书者优先考虑。	https://apply.job.chinahr.com/apply/job/wish?jobId=65ddd890d3716007bfb277b9&projectId=63e1b8bba9994087bceb800

备注：年龄、工作年限、学历等计算截止时间为简历投递时间。