

恒丰银行青岛分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	青岛分行	对公客户经理岗	销售类	若干	青岛、潍坊、临沂	(1)负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告,实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回; (2)积极调查市场,主动接触客户,通过不断密切的合作关系,提高已有客户在分行的综合收益,并通过各种合规途径挖掘新客户; (3)在选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上,及时发现风险并采取有效措施化解风险; (4)推进新的金融产品和服务项目,积极为客户办理代收代付、票据解付、信息咨询、财务顾问、资信调查、中介服务 etc 中间业务。	(1)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2)45周岁(含)以下; (3)具有相关岗位工作年限2年(含)以上或经济、会计相关专业毕业; (4)熟悉商业银行公司业务操作;熟悉当地市场,具有丰富的客户资源; (5)具备较强的营销意识,具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑; (6)通过银行业从业人员资格考试(公司信贷)优先; (7)如有能对分行产生重大贡献的业务资源,以上条件可适当放宽。
2	青岛分行	零售客户经理岗	销售类	若干	青岛、潍坊、临沂	(1)通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户,提升个人管理客户资产规模。 (2)重点负责本网点内有效客户的营销触达与维护提升,包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。 (3)负责零售业务外拓,通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。 (4)运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。 (5)负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料,严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。 (6)严格执行监管法律法规和行内规章制度,确保销售环节与业务发展的合规性,杜绝“飞单”及违规销售行为。	(1)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2)45周岁(含)以下,具有相关岗位工作年限2年(含)以上; (3)具有较强的营销能力,熟悉市场环境,具有评估客户的能力,能够及时发现业务机会; 具有良好的综合素质,能向客户提供优质的服务; (4)通过银行业从业人员资格考试(个人理财或个人贷款)优先; (5)如有能对分行产生重大贡献的业务资源,以上条件可适当放宽。
3	青岛分行	理财经理岗	销售类	若干	青岛、潍坊、临沂	(1)通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户,提升个人管理客户资产规模。 (2)重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升,包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。 (3)负责策划和实施营销方案,组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜在客户,促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。 (4)运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。 (5)严格执行监管法律法规和行内规章制度,确保销售环节与业务发展的合规性,杜绝“飞单”及违规销售行为。	(1)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2)45周岁(含)以下,具有相关岗位工作年限2年(含)以上; (3)热爱理财岗位工作,具有较强的人际沟通能力和产品营销能力和组织协调能力; (4)具有银行业从业人员资格考试(个人理财或个人贷款),AFP/CFP证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先。
4	青岛分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	青岛、潍坊、临沂	(1)负责开拓普惠业务渠道,寻求客户,了解客户需求,促成与合作,完成普惠指标业绩。 (2)负责客户信息收集,为客户提供专业的普惠业务咨询。 (3)负责客户普惠贷款业务申请,并对客户的申请进行调查、分析、评估和初审,撰写调查报告。 (4)负责维护客户关系,为客户提供优质的普惠业务贷前、贷中、贷后服务; (5)跟进客户普惠贷款资金偿还,催收客户逾期融资。 (6)管理维护客户关系以及客户间的长期合作计划。 (7)与其他部门合作,完善审核流程,加强信用管理,降低风险及损失。	(1)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2)45周岁(含)以下,具有相关岗位工作年限2年(含)以上; (3)熟悉商业银行普惠业务操作;熟悉当地市场,具有丰富的客户资源; (4)具备较强的营销意识,具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑; (5)通过银行业从业人员资格考试(公司信贷或个人贷款)优先; (6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源,以上条件可适当放宽。
5	青岛分行	个贷直管团队负责人	销售类	2	青岛	(1)负责个人贷款客户开发和关系维护,完成分行下达的年度经营指标。 (2)重点推广个人住房按揭贷款及后续推出的消费贷产品。 (3)定期开展风险合规培训,加强客户经理受理个人贷款业务的风险意识,包括但不限于贷前调查、出账操作、贷后管理等业务风险管理工作。 (4)响应总分行批量获客政策,积极引进三方合作渠道。 (5)负责本部门的客户经理管理,加强团队的业务学习与培训等。	(1)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2)50周岁(含)以下,具有相关岗位工作年限3年(含)以上; (3)熟悉商业银行普惠业务操作;熟悉当地市场,具有丰富的客户资源; (4)具备较强的营销意识,具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑; (5)通过银行业从业人员资格考试(公司信贷或个人贷款)优先; (6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源,以上条件可适当放宽。
6	青岛分行	个贷客户经理岗	销售类	若干	青岛	(1)负责个人贷款客户开发和关系维护,完成分行下达的年度经营指标。 (2)重点推广个人住房按揭贷款及后续推出的消费贷产品。 (3)定期开展风险合规培训,加强客户经理受理个人贷款业务的风险意识,包括但不限于贷前调查、出账操作、贷后管理等业务风险管理工作。 (4)响应总分行批量获客政策,积极引进三方合作渠道。	(1)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2)45周岁(含)以下,具有相关岗位工作年限2年(含)以上; (3)熟悉商业银行普惠业务操作;熟悉当地市场,具有丰富的客户资源; (4)具备较强的营销意识,具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑; (5)通过银行业从业人员资格考试(公司信贷或个人贷款)优先; (6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源,以上条件可适当放宽。
7	青岛分行	综合柜员岗	技能类	3	青岛	(1)受理客户或分行业务需求部门的业务办理申请,正确、高效的处理各项业务。 (2)按要求处理错账、挂账等特殊交易,积极配合各项内外币检查。 (3)按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。 (4)营业期间,按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。 (5)负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1)大学本科(含)以上; (2)35周岁(含)以下; (3)相关岗位工作年限2年(含)以上,具备全国性股份制或优质城商行工作经验者优先。

备注:年龄、工作年限、学历等计算为简历投递时间。