

恒丰银行上海分行社会招聘岗位情况表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	上海分行	对公经营团队负责人	销售类	若干	上海市	<p>(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定本部门实施方案并组织落实。</p> <p>(2) 负责组织推动部门员工的营销业务开展，保证各项任务目标的实现。</p> <p>(3) 负责运用市场拓展经验及资源开拓市场，做好客户开发与维护。</p> <p>(4) 负责指导部门员工贯彻执行业务流程及相关管理规定，保障合规经营，防控业务风险。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 50周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上。</p> <p>(3) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求，熟悉银行业务和当地金融市场状况。</p> <p>(4) 具有较强的团队管理能力，拥有丰富的公司客户资源，具有“五大新城”（尤其是松江、嘉定、南汇新城）区政府或国企资源者优先。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先，如银行业专业人员职业资格证书（公司信贷）、CPA、CFA、ACCA、CDCS、CITF、CSDG、CertPAY、CTFC、FCI。</p>
2	上海分行	对公客户经理	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责开展对公客户的营销活动，分析和发现客户需求，实施我行业务发展战略和营销策略，落实营销任务指标。</p> <p>(2) 负责存量客户关系的维护与管理工作，定期拜访客户，维护良好的客户关系，提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。</p> <p>(3) 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息，以及其他各种金融产品与服务的综合营销工作。</p> <p>(4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程，积极防范各类风险，确保客户和我行的资产安全。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上。</p> <p>(3) 熟悉银行公司业务和产品，熟悉当地市场环境。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力，具有丰富的公司客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先，如银行业专业人员职业资格证书（公司信贷）、CPA、CFA、ACCA、CDCS、CITF、CSDG、CertPAY、CTFC、FCI。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
3	上海分行	同业客户经理	销售类	若干	上海市	<p>(1) 与同业客户建立合作关系，扩展本行与金融机构（含银行及非银）双边授信。</p> <p>(2) 充分利用客户资源及产品资源，开拓同业业务，促成同业负债等各类同业业务落地，完成考核指标。</p> <p>(3) 具备较强风险意识，能较好控制各类业务风险。</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上。</p> <p>(3) 熟悉资金、债券、票据、资产等同业业务。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和团队合作精神，具有丰富的同业客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先，如银行业专业人员职业资格证书（不限专业类别）、银行间市场本币/外币交易员资格证、证券从业资格证书、基金从业资格证书、CFA、FRM、CPA、ACCA、法律职业资格证书。</p>
4	上海分行	普惠客户经理	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责普惠贷款业务的营销拓客，开发符合我行政策的优质普惠客户。</p> <p>(2) 负责普惠贷款业务的贷前调查、分析、评估与风控、报批、提款及各类客户授信等工作。</p> <p>(3) 对已授信客户进行日常监测和贷后管理，跟踪客户信用状况的变化，严格执行业务流程和管理办法，防范和控制信用风险，保证业务运作符合监管政策、法规。</p> <p>(4) 负责普惠业务经营指标的完成，维护客户关系，不断深入挖掘客户价值，防止客户流失。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上。</p> <p>(3) 熟悉商业银行普惠贷款业务流程和风险管理政策及监管规定，掌握产业政策和当地市场动向。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力，具有丰富的普惠客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先考虑，如银行业专业人员职业资格证书（公司信贷或个人贷款）、CPA、CFA、FRM。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
5	上海分行	零售客户经理 (财富类)	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责策划和实施营销方案,组织重点客户和潜力客户的营销活动,促进客户规模的持续增长。</p> <p>(2) 负责为客户进行财务规划、资产配置,对财富管理产品进行营销推介,实现产品销售和利润创造,提升客户黏性和贡献度。</p> <p>(3) 负责登记、保管有关客户评估、顾问服务资料和其他客户资料。</p> <p>(4) 严格执行监管法律法规和行内规章制度,确保销售环节与业务发展的合规性,杜绝“飞单”及违规销售行为。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下,相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 充分了解和掌握个人理财业务活动相关法律法规、行政规章和监管要求。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和团队合作精神,具有丰富的零售客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先,如银行业专业人员职业资格证书(个人理财或个人贷款)、CFP、CFA、FRM、CPA、法律职业资格证书。</p>
6	上海分行	零售客户经理 (资产类)	销售类	若干	上海市	<p>(1) 负责个贷业务的营销拓客,如住房按揭贷款等。</p> <p>(2) 负责个贷业务的贷前尽职调查、评估与风控、授信额度报批、贷后管理和提升等工作。</p> <p>(3) 负责授信业务基础数据信息及放款信息的录入、信用项目合同文本签订、核保及抵质押登记等法律手续。</p> <p>(4) 搜集、整理、反馈金融相关信息,及时反馈市场信息和风险预警信号。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下,相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉商业银行个贷业务流程和风险管理政策及监管规定,掌握产业政策和当地市场动向。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力,具有丰富的个贷客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先,如银行专业人员职业资格证书(公司信贷或个人贷款)、CPA、CFA、FRM。</p>

备注:年龄、工作年限、学历等计算时间为简历投递时间。